**UNIVERSIDADE DO OESTE DE SANTA CATARINA**

MAIARA BRAUN KOTHE

MOISÉS BRAUN ZILLES

MATHEUS SCHERER BAMBERG

ERIC CAMINI

**Levantamento de Requisitos**

**MONAMU**

**São Miguel do Oeste**

**2025**

**MONAMU**

Desenvolver um sistema de banco de dados para gerenciar uma loja de roupas, permitindo o cadastro de produtos, controle de vendas, estoque, clientes e funcionários

**Requisitos funcionais**:

**REQUISITOS DOS CASOS - A REVISAR**

O sistema vai precisar receber fichas cadastrais de produtos, e provavelmente clientes, funcionários e fornecedores.

O sistema vai precisar revisar essas fichas em caso de inconsistências nas fichas.

O sistema vai precisar efetivar o cadastros no banco (provavelmente).

**Produtos**:

**RF01:** Cadastro de novos produtos com código do produto, nome, tamanho, cor, tipo, preço de custo, preço de venda, quantidade em estoque, fornecedor, descrição e data de cadastro.

**RF02:** Exclusão lógica de produtos (marcando como inativo, para preservar o histórico).

**Clientes**:

**RF03:** Cadastro de clientes com código do cliente, nome, CPF, telefone, e-mail e endereço e data de cadastro do cliente.

**RF04:** O cliente só poderá levar peças no condicional caso ele seja da cidade onde a loja está alocada e se for cadastrado no sistema.

**RF05:** Clientes cadastrados têm benefícios (como descontos ou promoções exclusivas).

**Funcionários:**

**RF6:** Cadastro de funcionários com código do funcionário, nome, CPF, cargo, data de admissão, telefone, e-mail e endereço.

**RF7:** O sistema deve implementar controle de acesso com login e senha, com permissões diferentes por cargo (exemplo: vendedor, gerente).

**Fornecedores**

**RF8:** Cadastro de fornecedores com código do fornecedor, CNPJ, nome da empresa, e-mail, telefone e endereço completo.

**Venda:**

**RF9:** Registro de uma venda com data da venda, código do cliente, código do funcionário, os produtos vendidos (incluindo quantidade de cada item e preço unitário), total da venda e forma de pagamento.

**RF10:** Aplicação automática de descontos em compras acima de um valor definido, somente para clientes cadastrados.

**RF11:** Registro e controle de cupons de desconto, vinculados a campanhas ou promoções.

**RF12:** Permitir o parcelamento das vendas, com definição de número de parcelas e valores.

**RF13:** Geração automática de comprovante ou recibo da venda.

**RF14:** Controle de baixa automática do estoque após a finalização de uma venda.

**Condicional:**

**RF15:** Registro de vendas no formato condicional, com data de retirada e data prevista de devolução.

**RF17:** Finalização de uma condicional, permitindo que o cliente devolva as peças ou conclua a compra dos itens levados.

**Loja**

**RF18:** Cadastro da loja, com código da loja, nome, rua, bairro, cidade, CNPJ e telefone de contato.